

車を売って、貰った話

第1回

ふちんかん

この5月に7年間乗った MPV を売却し、実家から3年もののプレミオを譲り受けます。

表題の通り。たった一行の報告ですむ話ですが、まあ初めて経験する事も多かったので誌上に記録することにします。

1. 経緯

WOO の花見の翌日、実家から車を譲るとの話があった。今乗っている車（トヨタのプレミオ）を手放して、もっと小さい車にしたいとのこと。高齢の両親にすると小さい車の方が扱いやすいということもあるのだろうが、むしろ私が乗っている MPV がボロボロになっていることを見かねての提案だろう。ありがたい親心であります。

譲り受けるプレミオは1月に初めての車検を通したばかりで走行距離も1万キロに満たない車だ。逆に今乗っている MPV は前述のようにあちこちズタボロ、しかも昨年あたりから下回りから異音がするし、タイヤも4輪とも替え時だ。今年の8月には3度目の車検が待ち受けている。しかもガソリン高騰の昨今、燃費6を切っている痛い車だ。断る理由もなく、話を受けることにした。具体的な話は5月の連休にすることになった。



2. 中古車査定

思った以上に高額でした

5月に入って実家の新車購入のアドバイスと同時進行で、MPV の売却処理をする。私は7月ごろを考えていたのだが、意外と実家が早く買い換えをしたらしく、少々急ぐ必要が出てきた。

まずは近所の 8710 で査定。

7年モノだし、ズタボロだし、車検も近いし、まあ値段が付けばいいかな、5万くらいつけばラッキーかな、と思っていた。ところが最近では日本の中古車が海外で人気

ということで20万の値が付いた。中古車価格ハンドブックみたいなカタログがあって、それをみると7年もののMPVだと37万が標準とのこと。走行距離は標準より下回っているものの、側方のへこみが大きく、事故車扱いで減額となりこの価格とのこと。私的には十分な額だと思うが、いちおう他社も回ってみてから、と一回目の査定は終了。

修理はしません

数日後、カーコンビニ倶楽部で同様の査定をしてもらう。こちらは8710さんよりは1万円以上高く買います、とのこと。また保険を使って修理してもらえば30万はくだらない評価をします、との提案。しかし修理はしないことに決めていた。というのも私の保険で修理をすると免責（自己負担）で5万円かかることと、来年度の保険料が若干上がること、なによりも修理にかかる期間が読めないこと（以前スズキのエスクードを修理に出したとき半月くらい返ってこなかった経緯がある）、代車となると私以外の運転者！がビビって運転しないこと（私は深夜帰宅なので駅まで迎えに来てもらっているのだ）、などなどマイナス要素が目白押しだからだ。

まあ正直、安心できるところに

カーコンビニさんの査定は、「8710さんより高く買います」の部分だけいただくことにした。まあ正直な話、8710さんの方が安心して売却できるイメージがある。ほかにもガリバーさんくらい立ち寄って競合に持ち込んでもよいのだが、この時点で実家の新しいクルマの納車日が決まっていたので、あまり売却までに時間もないし、交渉にうろちょろする情熱もないので、若干の上乗せで落ちることにして8710さんに2度目の交渉に向かう。

売却決定

後付けのオーディオ類や工具類、三角板などは売却対象ではないことなど細々した話とともに売却予定日を確認した。その後、売却価格に2万円の上乗せと今年度の自動車税を負担してもらうことにして交渉成立。しきりに一日でも早く売却して欲しい、代車もありますし、とのお願いをされたが、前述のようにクルマが変わると運転しないかもしれないヒトがいるので、とお断りした。これ以外にもMDデッキやETCの移し替えに時間を要するかもしれない、との不安もあったためだ。

自動車税

ちなみに自動車税は、毎年4月1日時点での保有者に5月中頃払い込みの通知がくる。ふつう自動車売却する場合は、いったん一年分の自動車税を納めてから売却月以降の月割り分を返金されることが多い。

今回は自動車税を払わないまま売却し、8710さんがまとめて払ってくれるということだ。

来号に続く